

نظام إدارة المبيعات

Procurement Management System

- نظام إدارة المبيعات يوفر متابعة دقيقة وكاملة للفواتير والتحصيلات، وينظم إيرادات بيع المنتجات أو الخدمات وتسجيل طلبات العملاء وعرض الأسعار مع متابعة أرصدة العملاء وأعمار الديون

هيئة الزكاة والضريبة والجمارك
Zakat, Tax and Customs Authority



- يدعم ضريبة القيمة المضافة بشكل متواافق مع هيئة الزكاة والدخل السعودية وكافة المعايير العالمية في فرض ضريبة القيمة المضافة
- يدعم الفاتورة الالكترونية

ضريبة
القيمة
المضافة

VAT

مميزات النظام

- مرنة التهيئة المتعلقة بالأسعار وآلية تسلسل الفواتير والمردودات وطريقة منح المجاني والخصومات وإعداد العروض الترويجية وغير ذلك



- إمكانية تميز أنواع متعددة للمبيعات والطلبات والمرتجعات وأعباء المبيعات بمختلف أنواعها
- إثبات مبيعات أصناف الأوزان والقياسات واحتساب كمياتها



- سرعة الحصول على تقارير بيانات عن عمليات البيع والرجوع وطلبات العملاء وعروض الأسعار بشكل إجمالي أو تحليلي وبخيارات متعددة.
- إمكانية الحصول على تقارير المقارنة التي تتضمن المعلومات المطلوبة بمختلف الخيارات.



- التعامل مع العروض الترويجية بخيارات متعددة



وظائف النظام

- إثبات عمليات البيع والمرجع بطرق الدفع المختلفة.
- تحديد السياسة البيعية مع العميل (فترة الآئتمان، وحد الدين).



- تنظيم سياسة البيع وعروضها المجانية للكميات (الصنف، العميل،...الخ).
- تحديد أسعار مخصصة للعملاء وترميز الماجنيات والخصومات والعمولات وغيرها.



- تعريف المندوبين والمحللين وربط مهامهم بعملاء مستهدفين
- تقييم أداء المندوبين وتحليل المبيعات والتحصيل



- متابعة هامش الأرباح
- رقابة العمر الزمني للمبيعات

